



COMPANY NOTE
MAI / Service Industry
SAHATHAI TERMINAL PCL.(PORT)

15 มิ.ย. 2561
ราคาปิด 7.05 บาท

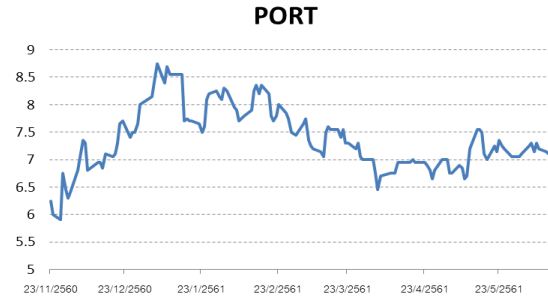
“ซื้อเมื่ออ่อนตัว” ราคาเหมาะสม 6.60 บาท

EARNINGS FORECAST table with columns: Year to Dec, 2015A, 2016A, 2017A, 2018E, 2019E. Rows include Net profit, EPS, P/E, BV, PBV, DPS, Yield.

Source: Company Reports and Globlex Securities Estimates

PERTINENT INFORMATION table with rows: SET Index, Market Cap., Total Shares, Major Shareholders as of Apr 24, 2018.

Source: SET Smart



Analyst Coverage

Tanawin Pichatsiripohn

02 672-5940

tanawin@globlex.co.th

Anti-Corruption score : N/A

CORPORATE GOVERNANCE Rating : N/A

ตารางแสดงยอดขาย ค่าใช้จ่าย และกำไรสุทธิ

Table with columns: (MB), 1Q60, 4Q60, %YoY, 1Q61, %QoQ. Rows include Sales, COGS, Gross Profit, SG&A, Net Profits, EPS(Bt).

Source : Financial Statement

ผู้ให้บริการท่าเรือครบวงจร คาดโตแรงจากฐานต่ำด้วย Economies of Scales

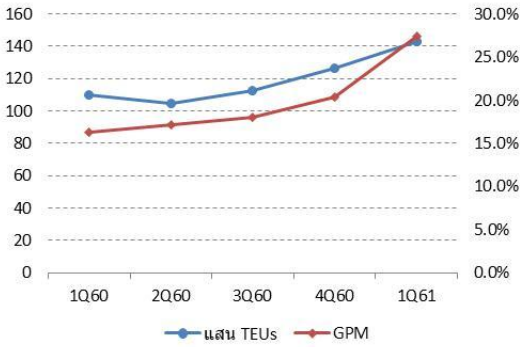
- Solution Provider ท่าเรือแม่น้ำ ที่มีปริมาณตู้เพิ่มขึ้นมา 3 ไตรมาสติดกัน
คาด Volume ที่เข้ามาในระบบมากขึ้น ช่วยหนุนกำไรปี 61 พื้นตัวโดดเด่น 66%YoY และเติบโต 20% ในปี 62
เริ่มต้นคำแนะนำ “ซื้อเมื่ออ่อนตัว” ราคาเหมาะสม 6.60 บาท

ประเด็นสำคัญในการลงทุน :

- Solution Provider ของท่าเรือแม่น้ำ : ผู้ให้บริการท่าเรือแม่น้ำ ขนาดความลึก 8 เมตร (เทียบกับท่าน้ำลึก 14 - 16 เมตร ของแหลมฉบัง) ในแถบวงแหวนอุตสาหกรรม ปัจจุบันมีกำลังการให้บริการเทียบท่าเชิงพาณิชย์ (Handling) จำนวน 5.9 แสน TEU ต่อปี แบ่งเป็น 1) ท่าเรือที่ PORT ให้บริการเอง 4.2 แสน TUE ต่อปี ซึ่งประกอบด้วย เป็นท่าเรือหน้ากว้าง 170 เมตร สำหรับรองรับเรือ Feeder (เรือขนาด 1 พัน TEU) และ ท่าเรือหน้ากว้าง 65 เมตร 2 ท่า รองรับเรือ Barge (เรือขนาด 50 - 240 TEU) บนพื้นที่ รวม 39 ไร่ และให้บริการโดย BBT (บริษัทร่วมทุนระหว่าง PORT 51% และสายเรือ MOL) อีก 1.7 แสน TEU ต่อปี เป็นท่าเรือหน้ากว้าง 90 เมตร รองรับเรือ Barge และยังเป็น Solution Provider คือ ให้บริการเรือ Barge ขนสินค้าจากเรือใหญ่ ด้วยกองเรือ ปัจจุบัน 19 ลำ บริการนำสินค้าเข้า/ออก ตู้คอนเทนเนอร์ (CFS) การให้บริการล้างและซ่อมแซมตู้คอนเทนเนอร์ (Depot ดำเนินการโดย BCDS (PORT ถือหุ้น 100%)) โดย 3 ส่วนดังกล่าวคิดเป็นรายได้รวมกันกว่า 80% นอกจากนี้ยังให้เช่าโกดังสินค้า ขนาด 11 ไร่ บนพื้นที่ปลอดภาษี (Free-zone) รถขนส่งคอนเทนเนอร์ (Trailer) และการบริการ Freight Forwarder (FF) รวมกันอีกราว 20% ในสัดส่วนใกล้เคียงกัน
ปริมาณตู้เพิ่มขึ้น 3 ไตรมาสติดกัน : หลังจากที่ปริมาณตู้หดตัวตั้งแต่ช่วง 2Q60 จาก การสูญเสียลูกค้ารายหลัก “China Shipping” หลังถูกซื้อโดย Cosco Shipping เริ่มเห็น การกลับมาเพิ่มขึ้นของจำนวนตู้อย่างต่อเนื่อง QoQ ติดต่อกันถึง 3 ไตรมาส จนถึงงวด 1Q61 อยู่ที่ 1.43 แสน TEU ซึ่งได้รับแรงหนุนจาก 1) ความสำเร็จจากการหาลูกค้าราย ใหม่ 2) การได้รับใบอนุญาต ICD เมื่อเดือน ต.ค. 61 ของท่าเรือ BBT ทำให้สามารถ ให้บริการสินค้าได้ทั้งขาเข้าและขาออก นอกจากนี้ การเพิ่มขึ้นของ Traffic ดังกล่าว ยังช่วยหนุนให้บริการอื่นๆของบริษัทปรับตัวเพิ่มขึ้นต่อเนื่องตามไปด้วย ในขณะที่ เป็นไตรมาสที่บริษัทไม่มีรายได้จากบริการ Freight Forwarder (FF) ที่มีอัตรากำไร ขึ้นต้นที่ต่ำ หนุนให้อัตรากำไรขึ้นต้นเฉลี่ยทำจุดสูงสุดตลอดกาลในงวด 1Q61 ที่ 27.4% (เทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้าที่ 16.3%) และกำไรสุทธิที่ 35.58 ล้านบาท เติบโต 57.2%QoQ และ 135.9%YoY
ปริมาณตู้คอนเทนเนอร์ในประเทศ อาจเติบโตได้อีก 8 ปี ข้างหน้าที่ CAGR ราว 6 - 8% : ด้านภาวะอุตสาหกรรมท่าเรือในประเทศไทย ยังคงมีการเติบโตต่อเนื่องทั้ง ใน ปัจจุบันและคาดการณ์อนาคต กล่าวคือ ท่าเรือน้ำลึกแหลมฉบัง ยังคงมีปริมาณทั้ง สินค้าขาเข้าและขาออก ในงวด 1Q61 รวมกันเติบโต 9.2%YoYมาอยู่ที่ 2.02 ล้าน TEU ท่ามกลาง Capacity เต็มปี Phase 1 และ 2 ปัจจุบันอยู่ที่ 8.1 ล้าน TEU (เพิ่มเป็น 11.1 ล้าน TEU ราวปลายปี 62) และยังคงตามมาด้วยแผนการก่อสร้างส่วนต่อขยาย Phase 3 ของภาครัฐฯ ที่จะมาเพิ่ม Capacity อีก 8 ล้าน TEU ต่อปี ซึ่งตามกำหนดการณ์จะ ก่อสร้างแล้วเสร็จในปี 68 และจะหนุนให้ปริมาณตู้เพิ่มขึ้นเฉลี่ยต่อปี (CAGR) ราว 6 - 7%YoY ระหว่างปี 61 - 68 (คาดการณ์โดยการท่าเรือแห่งประเทศไทย) โดยคาดว่า น่าจะเป็นการเพิ่มความถี่การให้บริการท่าเรือแม่น้ำจากท่าเรือแม่น้ำจากท่าเรือรับช่วงตู้ คอนเทนเนอร์ต่อมาจากเรือขนาดใหญ่ที่เทียบท่าที่แหลมฉบัง

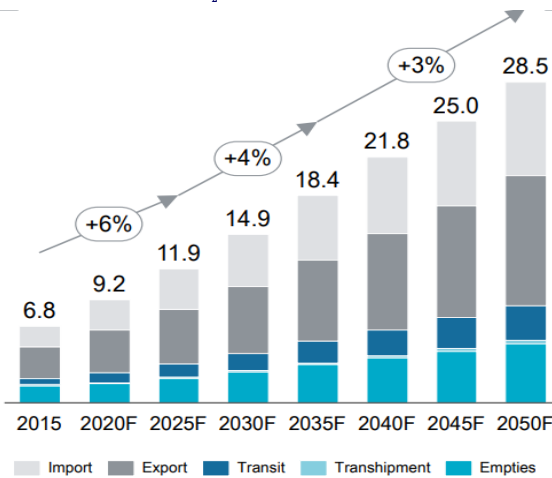
.Disclaimer : ความคิดเห็นที่ปรากฏในรายงานนี้เป็นเพียงการนำเสนอข้อมูลของบริษัทและเป็นความคิดเห็น ณ วันที่ที่ปรากฏในรายงานเท่านั้น... www.cgthailand.org

ตารางเทียบ จำนวนตู้คอนเทนเนอร์ VS อัตรากำไรขั้นต้น



Source : Financial Statement

คาดการณ์การเติบโตของตู้คอนเทนเนอร์



Source : กรมท่าเรือ

ปัจจัยสนับสนุน	ความเสี่ยง
<ul style="list-style-type: none"> <li>- ปริมาณตู้คอนเทนเนอร์ที่เพิ่มขึ้น สร้างรายได้โดย Fixed Cost ทำให้ได้รับประโยชน์จาก Economy of scales ที่มากขึ้น</li> <li>- กำลังการให้บริการ Depot เป็นส่วนงานที่มีอัตรากำไรขั้นต้นที่สูง</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- ธุรกิจ FF มีอัตรากำไรขั้นต้นที่ต่ำและผันผวน อาจมากดดันอัตรากำไรขั้นต้นโดยรวมของธุรกิจ</li> <li>- ยังคงเป็นผู้ประกอบการรายเล็ก ที่พึ่งพาลูกค้ารายใหญ่รายเดียวกว่า 20-30%</li> </ul>

➤ ช่วงที่เหลือของปีมีหลายปัจจัยหนุน ผลประกอบการเติบโต : ช่วงที่เหลือของปีมี PORT มีหลายปัจจัยหนุนผลประกอบการให้หน้าจะเติบโตได้ทั้ง QoQ และ YoY ในช่วง 1-2 ปีข้างหน้า ได้ดังนี้ คือ

- 1) การขยายพื้นที่สำหรับให้บริการ Depot ที่แต่เดิม ประกอบการอยู่บนพื้นที่เดียวกันกับท่าเรือสหไทย (ส่วนเรือ Barge) ราว 15 ไร่ ไปสู่พื้นที่ใกล้เคียง โดยแบ่งการก่อสร้างออกเป็น 2 Phase คือ 15 ไร่ สร้างแล้วเสร็จเมื่อวันที่ 14 เม.ย. 61 ส่วนอีก 24 ไร่ อยู่ระหว่างการก่อสร้าง เพื่อเตรียมสำหรับการย้ายส่วนงาน Depot ในพื้นที่สหไทยไปรวมไว้เป็นพื้นที่เดียวกันราวงวด 1Q62 เป็นผลให้ PORT จะมีกำลังการให้บริการ Handling เพิ่มขึ้นอีกราว 8 หมื่น TEU ต่อปี ในช่วงต้นปี 62
- 2) การควบรวมกันของ MOL NYK และ K Line ปัจจุบันอยู่ระหว่างปรับปรุงระบบการบริหารจัดการภายใน ซึ่งน่าจะแล้วเสร็จราวปลายเดือน มิ.ย. 61 และคาดว่าจะส่งผลให้ปริมาณตู้ที่ PORT ได้รับจาก MOL ผ่าน BBT เพิ่มขึ้นราว 10-15% ต่อเดือน หรือมาอยู่ที่ราว 1.3 หมื่น TEU ต่อเดือน ทั้งนี้ บริษัทได้มีการซื้อเรือ Barge เพิ่มอีก 2 ลำ จากเดิมเป็นเช่าทั้งสิ้น 17 ลำ (ณ สิ้นปี 60) รวมเป็น 19 ลำ มาเตรียมให้บริการเพิ่มเรียบร้อยแล้ว โดยรวมจึงน่าจะเริ่มเห็นผลประกอบการของ BBT ที่พลิกเป็นกำไรได้ สะท้อนจากส่วนขาดทุนในส่วนได้เสียที่ไม่อยู่ในอำนาจควบคุมในบริษัทย่อย ในงวด 1Q61 ที่ขาดทุนเพียง 1.77 ล้านบาท ลดลงจากรายไตรมาสของช่วงปี 60 ที่ขาดทุนราวไตรมาสละ 5.08 - 6.79 ล้านบาท
- 3) การรับรู้รายได้จาก Ware house ให้เช่าบนพื้นที่ Free-zone เต็มปีเป็นปีแรก หลังจากที่ได้รับให้เช่าแก่ Mercedes-Benz เพื่อเป็น โกดังสำหรับพักชิ้นส่วนและอะไหล่สำหรับประกอบรถในไทย ตั้งแต่งวด 2Q60 บนสัญญาเช่า 4 ปี
- 4) ธุรกิจ Freight Forwarder (FF) จะเริ่มกลับมาสร้างรายได้ให้แก่บริษัทอีกครั้ง หลังจากที่ถูกค่ารายหลักของบริษัทได้เริ่มกลับมาผลิตอีกครั้งจากปัญหาด้านการขาดแคลนวัตถุดิบคลัสเตอร์

➤ คาด Volume ที่เข้ามาในระบบมากขึ้นช่วยหนุนกำไรปี 61 พื้นตัวโดดเด่น 66%YoY และเติบโตต่อราว 20%YoY ในปี 62 : ฝ่ายวิจัยคาดว่า PORT จะสร้างรายได้รวมเติบโตราว 15.2%YoY จากปริมาณตู้คอนเทนเนอร์รวมทั้ง 5.33 แสน TEU (คิดเป็น Utilization Rate ราว 85%) หนุนธุรกิจทั้งระบบ คือ CFS และโดยเฉพาะ Depot ที่เพิ่มกำลังให้บริการ และคาดการณ์ว่าจะทยอยมีอัตรากำไรขั้นต้นที่เพิ่มขึ้นอย่างค่อยเป็นค่อยไป หลังจากที่มีบริษัทมี Volume เพิ่มขึ้นได้ประโยชน์จาก Economies of Scales มากขึ้นจากการมี Fix Cost กว่า 40% เป็นผลให้คาดว่าอัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทจะปรับตัวขึ้นมาอยู่ที่ 23.2% เทียบกับปีก่อนที่ 18% ทำให้คาดว่ากำไรสุทธิในปี 61 จะสามารถแสดงการฟื้นตัวที่โดดเด่นได้กว่า 66%YoY มาอยู่ที่ 102.4 ล้านบาท ส่วนปี 62 คาดว่าการเพิ่ม Capacity อีกราว 8 หมื่น TEU ต่อปีดังกล่าวข้างต้น น่าจะ Ramp-up ได้อย่างรวดเร็วภายหลังจากความชัดเจนด้านการรวมธุรกิจของ Partner รายใหญ่ “ONE” มีมากขึ้นทุกขณะ ซึ่งยังส่งผ่าน Volume ผู้ธุรกิจต่อเนื่องของ PORT จึงคาดว่าจะมีกำไรโตต่อเนื่องได้อีกราว 20.3%YoY มาอยู่ที่ 123.2 ล้านบาท

➤ เริ่มต้นคำแนะนำ “ซื้อเมื่อราคาอ่อนตัว” ราคาเหมาะสม 6.60 บาท : ราคาเหมาะสมอิง Prospective EV/EBITDA โดยเทียบกับผู้ประกอบการท่าเรือคอนเทนเนอร์รายใหญ่ของโลก คือ จิน ซึ่งรายหลักก็มีการซื้อขายของ EV/EBITDA ระหว่าง 6-18 เท่า ฝ่ายวิจัยเลือกใช้ค่าเฉลี่ยที่ 13 เท่า โดยมองว่า PORT ยังมีแนวโน้มที่จะสร้างการเติบโตจากฐานที่ไม่สูงได้มากกว่าผู้ประกอบการดังกล่าว ได้ราคาเหมาะสมอยู่ที่ 6.60 บาท ทั้งนี้ เมื่อเทียบกับราคาปัจจุบันยังไม่เห็น Upside แต่ด้วยปัจจัยบวกของทั้งบริษัท และอุตสาหกรรม ดังกล่าวข้างต้น จึงเริ่มต้นด้วยคำแนะนำ “ซื้อเมื่อราคาอ่อนตัว”